



## INTERVIEWS



**Hitechpros, la Bourse des Services Informatiques sur Internet, affiche un chiffre d'affaires en hausse de 21.5% pour le premier semestre 2008. L'occasion de faire le point sur une année de transition riche en perspectives encourageantes.**

**"Notre métier est l'un des rares à avoir une visibilité sur plusieurs années."**

**RACHID KBIRI**

**PRÉSIDENT-DIRECTEUR GÉNÉRAL DE HITECHPROS**

**CHART'S** : Comment s'est comportée l'activité du groupe lors du premier semestre 2008 ?

Rachid Kbiri : Le chiffre d'affaires de la société est passé de 4.238 millions d'euros au premier semestre 2007 à 5.147 millions pour le premier semestre 2008, soit une hausse de 21.5%. Conformément à la stratégie établie, la croissance a été portée par le service "Staffing" permettant l'intermédiation entre les informaticiens disponibles des SSII et les Directions Informatiques des grands comptes pour tous leurs projets informatiques. Cette activité a progressé de 27% entre le premier semestre 2007 et le premier semestre 2008.

**CHART'S** : Quelles sont vos perspectives pour le reste de l'exercice ?

R. K. : Elles sont encourageantes. Le chiffre d'affaires de la partie abonnements va bénéficier, dès octobre prochain, de l'augmentation du tarif mensuel pour les SSII. L'abonnement passe ainsi de 178 euros à 228 euros par mois. Nous avons également lancé notre activité de rapprochement d'entreprises du secteur informatique. En plus du site cession-acquisition, [www.hitechpros.biz](http://www.hitechpros.biz), nous devenons intermédiaire dans les procédures de rapprochement et avons déjà signé des mandats pour des opérations de cession et d'acquisition. De par notre place centrale au cœur du monde informatique, nous possédons tous les atouts pour nous imposer sur ce marché porteur.

**CHART'S** : Le résultat d'exploitation s'est replié au cours du premier semestre. Quelles en sont les causes ?

R. K. : 2008 est pour nous une année charnière. Nous poursuivons la mise en place de notre politique intensive de recrutement de

commerciaux. Conformément à nos objectifs de recrutement, la société compte aujourd'hui 33 collaborateurs contre 23 à la même époque de l'année dernière. Les salaires et traitements ont donc augmenté les charges d'exploitation et le résultat d'exploitation a diminué seulement de 4%. Ce ralentissement était prévu et aboutira, à moyen et long terme, à un retour sur investissement non négligeable. D'autant plus que le nombre de collaborateurs des fonctions support n'augmentera plus désormais, ce qui permettra à la société de réaliser des économies d'échelle.

**CHART'S** : Le résultat net a également diminué..

R. K. : Cette baisse s'explique par les charges exceptionnelles de 0.339 million d'euros liées au plan d'attribution des actions gratuites. En effet, comme validé en assemblée générale et mis en place par les conseils d'administration, nous avons souhaité plus que tout associer nos salariés aux développements futurs en les impliquant et les motivant davantage. Cette obligation d'effectuer une provision provient du choix de la direction de procéder à un rachat d'actions plutôt qu'à une augmentation de capital afin de ne pas diluer nos actionnaires.

**CHART'S** : Continuerez-vous quand même à distribuer un dividende ?

R. K. : Nous sommes convaincus de la solidité de notre modèle économique, et très confiants dans nos perspectives d'avenir. Nous maintenons donc notre politique de distribution des résultats et tenons à remercier les actionnaires qui nous font confiance. C'est pourquoi, le versement d'un acompte sur dividende de 0.15 euro a été voté par le conseil d'administration du 21 juillet 2008.

**CHART'S** : Quel est votre sentiment, aujourd'hui, sur l'évolution de votre marché ?

R. K. : Notre marché, je ne cesse de le répéter, a toujours évolué positivement. De 2001 à 2004, en pleine crise boursière, il progressait néanmoins de 2% à 4%. Les besoins en services informatiques seront toujours présents. Par ailleurs, la coordination pour pouvoir trouver le meilleur fournisseur du meilleur client aura encore plus d'utilité, car les directions informatiques rechercheront davantage des réductions de coûts et des gains de temps. Ainsi, notre service staffing a toute son utilité. Notre métier est l'un des rares à avoir une visibilité sur plusieurs années.

**CHART'S** : Que prévoyez-vous pour l'avenir ?

R. K. : L'année 2009 bénéficiera des investissements mis en place cette année. 2008 est une année de transition marquée par le poids des recrutements. Les commerciaux arrivés depuis le début d'année sont désormais formés et commencent à être productifs. Ainsi, le nombre de contrat en cours sur la partie Staffing a augmenté de 26% par rapport à la même période de l'année dernière. Nous croyons très fortement en notre modèle économique et l'utilité de nos services au sein du secteur informatique. Le deuxième semestre étant traditionnellement meilleur que le premier semestre, et au vu des contrats signés lors du deuxième trimestre et de la productivité des commerciaux formés, nous sommes très confiants quant aux prévisions fixées par les analystes.

*Propos recueillis par Jean-Christophe Rolland*